



***Business Dev Senior - Genève
CDI***

Premaccess est une société suisse créée en 2007 et spécialisée en gouvernance IT et conseil des entreprises pour une transition digitale vers le Cloud. Notre accompagnement sur mesure des entreprises se fait en fonction du niveau de maturité du client : migration, modernisation, innovation continue. Bénéficiant d'un partenariat fort avec AWS, Premaccess recrute aujourd'hui de nouveaux talents pour renforcer ses équipes sales, technique et relation clientèle. Vous êtes passionné(e) de technologies et d'innovation, vous êtes curieux(se) et avez envie de développer un nouveau projet en Suisse, si vous êtes à l'aise avec les termes comme Asana, pipedrive, Reply.IO, alors votre profil nous intéresse. Rejoignez notre équipe dynamique aux multiples talents !

Directement rattaché(e) à la direction, vous serez en charge de vendre nos solutions à nos différents interlocuteurs au sein des entreprises ciblées en Suisse romande et sur les marchés sur lesquels vous serez missionné(e).

Missions :

- Création du pôle Sales en Suisse et développement du portefeuille client en Suisse romande.
- Assurer la négociation et le suivi des contrats.
- Saisir les opportunités pour être en contact direct avec vos prospects (conférences, salons etc).
- Analyser l'activité et réaliser des reportings réguliers.

Profil recherché :

- Vous avez un parcours dans le développement commercial avec au moins cinq ans d'expérience en vente BtoB avec idéalement une expérience à l'étranger et managériale.
- Vous avez déjà été en contact direct avec certaines société(s) et personne(s) de notre secteur.
- Vous avez **une excellente connaissance** des outils d'aide à la qualification et au pilotage de l'activité commerciale.
- Vous êtes très autonome dans votre gestion du travail et êtes un as du reporting.
- Vous êtes **bilingue en Anglais**.
- La culture du résultat, la capacité à prendre des risques et l'innovation sont vos maîtres-mots en matière de gestion de projets.

Autonomie, réactivité, polyvalence, dynamisme, leadership et un grand sens de la communication sont des qualités nécessaires pour ce poste.

Informations complémentaires :

- Ville : Genève.
- Type : CDI - disponible immédiatement.
- Rémunération selon profil.

Si vous êtes intéressé(e) par ce challenge, envoyez-nous votre candidature à jobs@premacess.com en spécifiant le nom du poste pour lequel vous postulez dans l'intitulé du mail.